



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für das südliche Baden-Württemberg einen

Juniorverkäufer (m/w/d) im Bereich Schornsteinsysteme und Lüftungsnetzwerk

Das sind Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen unseren Verkaufsaußendienst bei der fachkundigen Beratung und intensiven Betreuung unserer Partner und stärken vorhandene Kundenbeziehungen
- Sie unterstützen bei der Akquise von Neukunden und können durch Ihr kontaktstarkes Auftreten unseren Kundenstamm erweitern
- Sie arbeiten aktiv mit an der Verfolgung strategischer Maßnahmen und somit am Ausbau unserer Marktposition

Das bringen Sie mit

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Sie bringen gutes technisches Verständnis und vorzugsweise Erfahrungen aus dem Hochbau mit
- es reizt Sie, Vertriebserfahrung für technische Produkte zu sammeln
- Sie sind sicher im Auftreten und haben Freude daran, auf Menschen zuzugehen und sie von unseren hochwertigen Produkten zu begeistern

Das bieten wir Ihnen

- es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Aufgabe mit entsprechenden Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- durch ein starkes Team mit klaren unternehmerischen Zielen und einem leistungsstarken Innendienst unterstützen wir Sie in Ihrem Erfolg
- zur Erfüllung Ihrer Aufgabe stellen wir Ihnen einen Firmenwagen und zeitgemäße Kommunikationsmittel zur Verfügung
- für Ihre Leistung bieten wir Ihnen eine attraktive und faire Vergütung

Sie haben Interesse? Dann überzeugen Sie uns!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

ERLUS AG | Personalabteilung
Hauptstraße 106, 84088 Neufahrn/NB
personalabteilung@erlus.com
www.erlus.com

ERLUS 